АВТОНОМНАЯ НЕКОММЕРЧЕСКАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ Самарский университет государственного управления «Международный институт рынка»

| СОГЛАСОВАНО | | YTBEPHELA POTO VIDA ALIA |
|---|------------------------------------|--|
| Руководитель УЛАОП ——————————————————————————————————— | <u>на У.М.</u> 0 <u>/</u> Вг. | Проректор по учебной работе ——————————————————————————————————— |
| PA | ДАРИЕТИНГ ТЕРРИ Маркетинг терри | White the state of |
| | название дисципли | ны |
| Направление подготовки | 38.03.02 Менеджмент | |
| Профиль подготовки | Маркетинг | |
| Квалификация | бакалавр | |
| Год начала подготовки по программе | 2018 | |
| Форма(ы) обучения | очная | |
| Кафедра | менеджмента | |
| Руководитель образовательной программ | ты подпись | Балановская А.В. «У» авгуега 20/вг. |

подпись

Горбунова О.А.

Рассмотрена и одобрена на заседании кафедры менеджмента

/протокол заседания № 1 от 28.08.2018/

Заведующий кафедрой

1. ПЛАНИРУЕМЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ОБУЧЕНИЯ ПО ДИСЦИПЛИНЕ, СООТНЕСЕННЫЕ С ПЛАНИРУЕМЫМИ РЕЗУЛЬТАТАМИ ОСВОЕНИЯ ОПОП ВО

| | Планируемые результаты обучения по дисциплине/ Планируемые результаты освоения ОПОП ВО | | | |
|---|--|--|--|--|
| Владение навыками стратегического анализа, разработки и осуществления стратегии организации, направленной на обеспечение конкурентоспособности (ПК-3) | | | | |
| Знает: | Сущность, теоретические основы и особенности маркетинга территорий. | | | |
| Умеет: | Выбрать и применить полученные знания для организации маркетинга территорий в процессе разработки и осуществления стратегии организации, направленной на обеспечение конкурентоспособности | | | |
| Владеет: | Навыками применения знаний для организации маркетинга территорий в процессе разработки и осуществления стратегии организации, направленной на обеспечение конкурентоспособности | | | |

2. МЕСТО ДИСЦИПЛИНЫ В СТРУКТУРЕ ОПОП ВО

| Индекс дисциплины по учебному плану | Курс, семестр изучения дисциплины (очная / заочная форма обучения) |
|-------------------------------------|--|
| Б1.Б | |
| Б1.В.ОД | |
| Б1.В.ДВ.5.2 | 4 курс 7 семестр |

3. ОБЪЕМ И СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ Объем дисциплины,

в т.ч. контактной (по видам учебных занятий) и самостоятельной работы студентов

| | Объем, часов/ЗЕТ | | Разирананания на замастрам* | |
|-----------------------------|------------------|---------------|--|--|
| Виды учебной работы | очная форма | заочная форма | Распределение по семестрам* (очная/заочная форма обучения) | |
| | обучения | обучения | (очная/заочная форма обучения) | |
| Контактная работа, в т.ч.: | 54 | | | |
| Лекции (Л) | 18 | | | |
| Практические занятия (ПЗ) | 36 | | | |
| Лабораторные работы (ЛР) | | | | |
| Самостоятельная работа (СР) | 54 | | | |
| Контроль – зачет с оценкой | | | | |
| Итого объем дисциплины | 108/3 | | | |

^{*}Указывается, если обучение по дисциплине ведется в течение нескольких семестров

Объем дисциплины по тематическим разделам и видам учебных занятий

| | | Количество часов | | | |
|---|----------|------------------|----------|---------|--|
| Наименование тематического раздела дисциплины | (очная/з | ваочная ф | рорма об | учения) | |
| | Л | П3 | ЛР | CP | |
| Основы маркетинга территорий | 2 | 4 | - | 7 | |
| Инструменты и механизмы маркетинга территорий | 2 | 4 | - | 7 | |
| Маркетинговые стратегии территорий | 2 | 6 | - | 9 | |
| Маркетинг страны | 4 | 6 | - | 9 | |
| Маркетинг региона | 4 | 6 | - | 8 | |
| Муниципальный маркетинг | 2 | 4 | - | 7 | |

| Наименование тематического раздела дисциплины | Количество часов (очная/заочная форма обучения | | | |
|---|--|----|---|----|
| Организация и внедрение маркетинга территории | 2 | 6 | - | 7 |
| ИТОГО | 18 | 36 | - | 54 |

Содержание тематических разделов дисциплины

| | Содержание тематических разделов дисциплины |
|---|--|
| Наименование раздела | Содержание раздела |
| Основы маркетинга территорий | Теоретические основы и особенности маркетинга территорий. Целевые аудитории в территориальном маркетинге: виды и их особенности. Понятие комплекса средств территориального маркетинга. Сущность отдельных средств (инструментов) территориального маркетинга. Маркетинговая среда территории: внутренняя и внешняя. Сущность и необходимость сегментации в территориальном маркетинге. |
| Инструменты и механизмы маркетинга территорий | Значение индексов как комплексного интегративного показателя информации. Рейтинги и индикаторы как первичные данные о состоянии и тенденциях развития территории. Территориальный имидж как продукт продвижения в маркетинге территории. Инструменты реализации имиджа территории в информационном пространстве |
| Маркетинговые стратегии территорий | Виды маркетинговых стратегий территории. Маркетинг имиджа как стратегическое направление территориального маркетинга. Маркетинг достопримечательностей как элемент привлечения потенциальных покупателей. Маркетинг инфраструктуры как условие эффективного территориального маркетинга. Маркетинг персонала как реализации территорией функции проживания. Выбор стратегии по территориальным факторам и условия ее реализации. |
| Маркетинг страны | Оценка территориального продукта страна. Локализация территориального продукта страны. Понятие и сущность сегментации. Основные принципы сегментации. Понятие конкуренции и конкурентоспособности. Сущность конкурентоспособности. Задачи повышения конкурентоспособности страны. |
| Маркетинг региона | Основные ресурсы территории. Цена территориального продукта. Продвижение территориального продукта. Сегментация региона. Позиционирование в территориальном маркетинге. Конкурентоспособность региона. Внутренние и внешние конкурентные преимущества территории. |
| Муниципальный мар- кетинг | Специфика муниципального маркетинга. Основные факторы конкурентоспособности, привлекательность города на внутреннем и внешнем рынках. Конкурентные преимущества муниципалитета. Рейтинги муниципалитетов. Определение стратегии и генеральной цели развития муниципалитета. Организация проведения маркетинговых исследований в управлении развитием муниципалитета. |
| Организация и внедрение маркетинга территории | Основные принципы и этапы внедрения территориального маркетинга. Разработка плана маркетинга территории. План маркетинга территории как целевая программа. Организация деятельности по реализации плана маркетинга территории. Организационно-правовые формы и статус организации. |

4. ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

При проведении учебных занятий по дисциплине Университет обеспечивает развитие у обучающихся навыков командной работы, межличностной коммуникации, принятия решений, лидерских качеств (включая проведение интерактивных лекций, групповых дискуссий, ролевых игр, тренингов, анализ ситуаций и имитационных моделей, преподавание дисциплин в форме курсов, составленных на основе результатов научных исследований, проводимых Университетом, в том числе с учетом региональных особенностей профессиональной деятельности выпускников и потребностей работодателей Самарской области).

| | Образовательные технологии | | | |
|----------------------------------|---|---|--|--|
| Наименование тех- нологии | Содержание технологии | Адаптированные методы реали- зации | | |
| Проблемное обучение | Активное взаимодействие обучающихся с проблемно-представленным содержанием обучения, имеющее целью развитие познавательной способности и активности, творческой самостоятельности обучающихся. | Поисковые методы обучения, постановка познавательных задач с учетом индивидуального социального опыта и особенностей обучающихся с ограниченными возможностями здоровья и инвалидов. | | |
| Концентрированное обучение | Погружение обучающихся в определенную предметную область, возможности которого заложены в учебном плане образовательной программы посредством одновременного изучения дисциплин, имеющих выраженные междисциплинарные связи. Имеет целью повышение качества освоения определенной предметной области без увеличения трудоемкости соответствующих дисциплин. | Методы погружения, учитывающие динамику и уровень работоспособности обучающихся с ограниченными возможностями здоровья и инвалидов. | | |
| Развивающее обуче- ние | Обучение, ориентированное на развитие физических, познавательных и нравственных способностей обучающихся путём использования их потенциальных возможностей с учетом закономерностей данного развития. Имеет целью формирование высокой самомотивации к обучению, готовности к непрерывному обучению в течение всей жизни. | Методы вовлечения обучающихся с ограниченными возможностями здоровья и инвалидов в различные виды деятельности на основе их индивидуальных возможностей и способностей и с учетом зоны ближайшего развития. | | |
| Активное, интерактивное обучение | Всемерная всесторонняя активизация учебно-познавательной деятельности обучающихся посредством различных форм взаимодействия с преподавателем и друг с другом. Имеет целью формирование и развитие навыков командной работы, межличностной коммуникации, лидерских качеств, уверенности в своей успешности. | Методы социально-активного обучения с учетом индивидуального социального опыта и особенностей обучающихся с ограниченными возможностями здоровья и инвалидов. | | |
| Рефлексивное обу- чение | Развитие субъективного опыта и критического мышления обучающихся, осознание обучающимися «продуктов» | Традиционные рефлексивные методы с обязательной обратной связью, преимущественно ориен- | | |

| Наименование тех- | Содержание технологии | Адаптированные методы реали- | |
|-------------------|---------------------------------------|---------------------------------|--|
| нологии | Содержание технологии | зации | |
| | и процессов учебной деятельности, по- | тированные на развитие адекват- | |
| | вышение качества обучения на основе | ного восприятия собственных | |
| | информации обратной связи, получен- | особенностей обучающимися с | |
| | ной от обучающихся. Имеет целью | ограниченными возможностями | |
| | формирование способности к самопо- | здоровья и инвалидами. | |
| | знанию, адекватному самовосприятию | | |
| | и готовности к саморазвитию. | | |

5. ПЕРЕЧЕНЬ УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОГО И ИНФОРМАЦИОННОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

Учебная литература, в том числе:

Основная:

- 1. Арженовский, И.В. Маркетинг регионов: учебное пособие / И.В. Арженовский. Москва: Юнити-Дана, 2015. 135 с.: табл., граф., ил, схемы Библиогр.: с. 117-119. ISBN 978-5-238-02219-2; То же [Электронный ресурс]. URL: http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=114711
- 2. Коксин, А.П. Маркетинг в системе регионального менеджмента / А.П. Коксин. Москва : Лаборатория книги, 2012. 125 с. ISBN 978-5-504-00194-4 ; То же [Электронный ресурс]. URL: http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=141441
- 3. Маркетинг регионов: учебно-методический комплекс / Министерство образования и науки Российской Федерации, Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего профессионального образования «Нижегородский государственный архитектурно-строительный университет», Кафедра экономики, финансов и статистики и др. Нижний Новгород: ННГАСУ, 2013. 31 с.: табл., схемы; То же [Электронный ресурс]. URL: http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=427481
- 4. Местное самоуправление и муниципальное управление : учебник / И.В. Мухачев, П.А. Алексеев, А.С. Прудников и др. ; под ред. А.С. Прудникова, Д.С. Белявского. Москва : Юнити-Дана, 2015. 399 с. (Муниципальное право России). Библиогр. в кн. ISBN 978-5-238-01571-2 ; То же [Электронный ресурс]. URL: http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=118331
- 5. Цахаев, Р.К. Маркетинг : учебник / Р.К. Цахаев, Т.В. Муртузалиева. 3-е изд. Москва : Издательско-торговая корпорация «Дашков и K° », 2017. 550 с. : табл., схем. (Учебные издания для бакалавров). Библиогр. в кн. ISBN 978-5-394-02746-8 ; То же [Электронный ресурс]. URL: http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=450722

Дополнительная:

- 1. Ибрагимов, Л.А. Инфраструктура товарного рынка: учебное пособие / Л.А. Ибрагимов. 2-е изд., перераб. и доп. Москва: Юнити-Дана, 2015. 359 с. ISBN 978-5-238-01438-8; То же [Электронный ресурс]. URL: http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=436707
- 2. Минько, Э.В. Маркетинг: учебное пособие / Э.В. Минько, Н.В. Карпова. Москва: Юнити-Дана, 2015. 351 с.: табл., граф., схемы Библиогр. в кн. ISBN 978-5-238-01223-0; То же [Электронный ресурс]. URL: http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=114714
- 3. Нуралиев, С.У. Маркетинг: учебник / С.У. Нуралиев, Д.С. Нуралиева. Москва: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К°», 2016. 362 с.: ил. (Учебные издания для бакалавров). Библиогр. в кн. ISBN 978-5-394-02115-2; То же [Электронный ресурс]. URL: http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=453290

Лицензионное программное обеспечение:

Microsoft Office 2007. Договор 347 от 30.08.2007, договор 989 от 21.11.2008 с Программные технологии;

Microsoft Windows 7 Professional x64 RUS. В рамках подписки Microsoft Imagine (было Dreamspark): договор 48770/CAM3615 от 08.10.2014, акт Tr061184 от 31.10.2014; договор Tr000055182 от 16.11.2015, акт Tr061918 от 08.12.2015; договор Tr000114451 от 01.11.2016 с Софтлайн.

СДО Moodle. Среда дистанционного обучения с открытым исходным кодом (распространяется свободно).

Профессиональные базы данных:

http://marketologi.forumbook.ru/ - Инфопортал Гильдии Маркетологов http://www.aup.ru/ - Административно-управленческий портал

Информационные справочные системы:

Справочно-правовая система "Консультант Плюс" Справочно-правовая система ГАРАНТ

6. МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКАЯ БАЗА ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО ПРОЦЕССА ПО ДИСЦИПЛИНЕ

Специальные помещения должны представлять собой учебные аудитории для проведения занятий лекционного типа, занятий семинарского типа, курсового проектирования (выполнения курсовых работ), групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации, а также помещения для самостоятельной работы и помещения для хранения и профилактического обслуживания учебного оборудования.

Специальные помещения укомплектованы учебной мебелью, в том числе мебелью для преподавателя дисциплины, учебной доской, и техническими средствами обучения, служащими для представления учебной информации большой аудитории (мультимедийный проектор, экран, компьютер, звуковые колонки, интерактивная доска).

Для проведения занятий лекционного типа используются наборы демонстрационного оборудования и учебно-наглядных пособий, обеспечивающие тематические иллюстрации.

Помещения для самостоятельной работы обучающихся оснащены компьютерной техникой с возможностью подключения к сети "Интернет" и обеспечением доступа в электронную информационно-образовательную среду организации.

Электронно-библиотечные системы (электронная библиотека) и электронная информационно-образовательная среда обеспечивает одновременный доступ не менее 25 процентов обучающихся.

Обучающиеся из числа лиц с ограниченными возможностями здоровья обеспечиваются электронными образовательными ресурсами в формах, адаптированных к ограничениям их здоровья.

7. МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ ПО ОСВОЕНИЮ ДИСЦИПЛИНЫ

Методические указания для преподавателя

Изучение дисциплины проводится в форме лекций, практических занятий, организации самостоятельной работы студентов, консультаций. Главное назначение лекции - обеспечить теоретическую основу обучения, развить интерес к учебной деятельности и конкретной учебной дисциплине, сформировать у студентов ориентиры для самостоятельной работы над курсом.

Основной целью практических (в т.ч. лабораторные) занятий является обсуждение наиболее сложных теоретических вопросов курса, их методологическая и методическая проработка.

Они проводятся в форме опроса, диспута, тестирования, обсуждения докладов, выполнения заданий и пр.

Самостоятельная работа с научной и учебной литературой, изданной на бумажных носителях, дополняется работой с тестирующими системами, с профессиональными базами данных.

Методы проведения аудиторных занятий:

- лекции, реализуемые через изложение учебного материала под запись с сопровождением наглядных пособий;
- практические занятия, во время которых студенты выступают с докладами по заранее предложенным темам и дискуссионно обсуждают их между собой и преподавателем; решаются практические задачи (в которых разбираются и анализируются конкретные ситуации) с выработкой умения формулировать выводы, выявлять тенденции и причины изменения социальных явлений; проводятся устные и письменные опросы (в виде тестовых заданий) и контрольные работы (по вопросам лекций и практических занятий), проводятся деловые игры.

Лекции – есть разновидность учебного занятия, направленная на рассмотрении теоретических вопросов излагаемой дисциплины в логически выдержанной форме. Основными целями лекции являются системное освещение ключевых понятий и положений по соответствующей теме, обзор и оценка существующей проблематики, ее методологических и социокультурных оснований, возможных вариантов решения, дача методических рекомендаций для дальнейшего изучения курса, в том числе литературы и источников. Лекционная подача материала, вместе с тем, не предполагает исключительную активность преподавателя. Лектор должен стимулировать студентов к участию в обсуждении вопросов лекционного занятия, к высказыванию собственной точки зрения по обсуждаемой проблеме.

Практические занятия направлены на развитие самостоятельности студентов в исследовании изучаемых вопросов и приобретение умений и навыков. Практические занятия традиционно проводятся в форме обсуждения проблемных вопросов в группе при активном участии студентов, они способствуют углубленному изучению наиболее фундаментальных и сложных проблем курса, служат важной формой анализа и синтеза исследуемого материала, а также подведения итогов самостоятельной работы студентов, стимулируя развитие профессиональной компетентности, навыков и умений. На практических занятиях студенты учатся работать с научной литературой, четко и доходчиво излагать проблемы и предлагать варианты их решения, аргументировать свою позицию, оценивать и критиковать позиции других, свободно публично высказывать свои мысли и суждения, грамотно вести полемику и представлять результаты собственных исследований.

При проведении практических занятий преподаватель должен ориентировать студентов при подготовке использовать в первую очередь специальную научную литературу (монографии, статьи из научных журналов).

Результаты работы на практических занятиях учитываются преподавателем при выставлении итоговой оценки по данной дисциплине. На усмотрение преподавателя студенты, активно отвечающие на занятиях, и выполняющие рекомендации преподавателя при подготовке к ним, могут получить повышающий балл к своей оценке в рамках промежуточной аттестации.

Особенности реализации дисциплины в отношении лиц из числа инвалидов и лиц с ограниченными возможностями здоровья

Профессорско-педагогический состав знакомится с психолого-физиологическими особенностями обучающихся инвалидов и лиц с ограниченными возможностями здоровья, индивидуальными программами реабилитации инвалидов (при наличии). При необходимости осуществляется дополнительная поддержка преподавания тьюторами, психологами, социальными работниками, прошедшими подготовку ассистентами.

В соответствии с методическими рекомендациями Минобрнауки РФ в курсе предполагается использовать социально-активные и рефлексивные методы обучения, технологии социокультурной реабилитации с целью оказания помощи в установлении полноценных межличностных отношений с другими студентами, создании комфортного психологического

климата в студенческой группе. Подбор и разработка учебных материалов производятся с учетом предоставления материала в различных формах: аудиальной, визуальной, с использованием специальных технических средств и информационных систем.

Согласно требованиям, установленным Минобрнауки России к порядку реализации образовательной деятельности в отношении инвалидов и лиц с ОВЗ, необходимо иметь в виду, что:

- 1) инвалиды и лица с OB3 по зрению имеют право присутствовать на занятиях вместе с ассистентом, оказывающим обучающемуся необходимую помощь;
- 2) инвалиды и лица с OB3 по слуху имеют право на использование звукоусиливающей аппаратуры.

При проведении промежуточной аттестации по дисциплине обеспечивается соблюдение следующих общих требований:

- проведение аттестации для инвалидов в одной аудитории совместно с обучающимися, не являющимися инвалидами, если это не создает трудностей для инвалидов и иных обучающихся при промежуточной аттестации;
- присутствие в аудитории ассистента (ассистентов), оказывающего обучающимся инвалидам необходимую техническую помощь с учетом их индивидуальных особенностей (занять рабочее место, передвигаться, прочитать и оформить задание, общаться с экзаменатором);
- пользование необходимыми обучающимся инвалидам техническими средствами при прохождении промежуточной аттестации с учетом их индивидуальных особенностей;
- обеспечение возможности беспрепятственного доступа обучающихся инвалидов в аудитории, туалетные и другие помещения, а также их пребывания в указанных помещениях.

По письменному заявлению обучающегося инвалида продолжительность прохождения испытания промежуточной аттестации (зачета, экзамена, и др.) обучающимся инвалидом может быть увеличена по отношению к установленной продолжительности его сдачи:

- продолжительность сдачи испытания, проводимого в письменной форме, не более чем на 90 минут;
- продолжительность подготовки обучающегося к ответу, проводимом в устной форме, не более чем на 20 минут;

В зависимости от индивидуальных особенностей обучающихся с ОВЗ Университет обеспечивает выполнение следующих требований при проведении аттестации:

- а) для слепых:
- задания и иные материалы для прохождения промежуточной аттестации оформляются в виде электронного документа, доступного с помощью компьютера со специализированным программным обеспечением для слепых, либо зачитываются ассистентом;
- письменные задания выполняются обучающимися на бумаге рельефно-точечным шрифтом Брайля или на компьютере со специализированным программным обеспечением для слепых, либо надиктовываются ассистенту;
- при необходимости обучающимся предоставляется комплект письменных принадлежностей и бумага для письма рельефно-точечным шрифтом Брайля, компьютер со специализированным программным обеспечением для слепых;
 - б) для слабовидящих:
 - задания и иные материалы для сдачи экзамена оформляются увеличенным шрифтом;
 - обеспечивается индивидуальное равномерное освещение не менее 300 люкс;
- при необходимости обучающимся предоставляется увеличивающее устройство, допускается использование увеличивающих устройств, имеющихся у обучающихся;
 - в) для глухих и слабослышащих, с тяжелыми нарушениями речи:
- обеспечивается наличие звукоусиливающей аппаратуры коллективного пользования, при необходимости обучающимся предоставляется звукоусиливающая аппаратура индивидуального пользования;
 - по их желанию испытания проводятся в письменной форме;
- г) для лиц с нарушениями опорно-двигательного аппарата (тяжелыми нарушениями двигательных функций верхних конечностей или отсутствием верхних конечностей):

- письменные задания выполняются обучающимися на компьютере со специализированным программным обеспечением или надиктовываются ассистенту;
 - по их желанию испытания проводятся в устной форме.

О необходимости обеспечения специальных условий для проведения аттестации обучающийся должен сообщить письменно не позднее, чем за 10 дней до начала аттестации. К заявлению прилагаются документы, подтверждающие наличие у обучающегося индивидуальных особенностей (при отсутствии указанных документов в организации).

При необходимости для обучающихся с инвалидностью процедура оценивания результатов обучения может проводиться в несколько этапов.

Методические указания для обучающихся

Для успешного освоения дисциплины студенты должны посещать лекционные занятия, готовиться и активно участвовать в практических занятиях, самостоятельно работать с рекомендованной литературой. Изучение дисциплины целесообразно начать со знакомства с программой курса, чтобы четко представить себе объем и основные проблемы курса. Прочитав соответствующий раздел программы, и установив круг тем, подлежащих изучению, можно переходить к работе с конспектами лекций и учебником. Конспект лекций должен содержать краткое изложение основных вопросов курса. В лекциях преподаватель, как правило, выделяет выводы, содержащиеся в новейших исследованиях, разногласия ученых, обосновывает наиболее убедительную точку зрения. Необходимо записывать методические советы преподавателя, названия рекомендуемых им изданий. Не нужно стремиться к дословной записи лекций. Для того чтобы выделить главное в лекции и правильно ее законспектировать, полезно заранее просмотреть уже пройденный лекционный материал, для более полного и эффективного восприятия новой информации в контексте уже имеющихся знаний, приготовить вопросы лектору. Прочитав свой конспект лекций, следует обратиться к материалу учебника.

Обращение к ранее изученному материалу не только помогает восстановить в памяти известные положения, выводы, но и приводит разрозненные знания в систему, углубляет и расширяет их. Каждый возврат к старому материалу позволяет найти в нем что-то новое, переосмыслить его с иных позиций, определить для него наиболее подходящее место в уже имеющейся системе знаний. Неоднократное обращение к пройденному материалу является наиболее рациональной формой приобретения и закрепления знаний. Очень полезным в практике самостоятельной работы, является предварительное ознакомление с учебным материалом. Даже краткое, беглое знакомство с материалом очередной лекции дает многое. Студенты получают общее представление о ее содержании и структуре, о главных и второстепенных вопросах, о терминах и определениях. Все это облегчает работу на лекции и делает ее целеустремленной.

Работа с литературой

При изучении дисциплины студенты должны серьезно подойти к исследованию учебной и дополнительной литературы. Данное требование особенно важно для подготовки к практическим занятиям.

Особое внимание студентам следует обратить на соответствующие статьи из научных журналов. Данные периодические издания представлены в читальном зале Университета. Для поиска научной литературы по дисциплине студентам также следует использовать каталог Электронной научной библиотеки: eLIBRARY.RU, ЭБС «Университетская библиотека Online».

При подготовке к практическому занятию студенты имеют возможность воспользоваться консультациями преподавателя. Качество учебной работы студентов определяется текущим контролем. Студент имеет право ознакомиться с ним.

Методические рекомендации по самостоятельной работе студентов

Цель самостоятельной работы - подготовка современного компетентного специалиста и формирование способностей и навыков к непрерывному самообразованию и профессиональному совершенствованию.

Реализация поставленной цели предполагает решение следующих задач:

- качественное освоение теоретического материала по изучаемой дисциплине, углубление и расширение теоретических знаний с целью их применения на уровне межпредметных связей;
- систематизация и закрепление полученных теоретических знаний и практических навыков;
- формирование умений по поиску и использованию нормативной, правовой, справочной и специальной литературы, а также других источников информации;
- развитие познавательных способностей и активности, творческой инициативы, самостоятельности, ответственности и организованности;
- формирование самостоятельности мышления, способностей к саморазвитию, самообразованию, самосовершенствованию и самореализации;
 - развитие научно-исследовательских навыков;
- формирование умения решать практические задачи (в профессиональной деятельности), используя приобретенные знания, способности и навыки.

Самостоятельная работа является неотъемлемой частью образовательного процесса.

Самостоятельная работа предполагает инициативу самого обучающегося в процессе сбора и усвоения информации, приобретения новых знаний, умений и навыков и ответственность его за планирование, реализацию и оценку результатов учебной деятельности. Процесс освоения знаний при самостоятельной работе не обособлен от других форм обучения.

Самостоятельная работа должна:

- быть выполнена индивидуально (или являться частью коллективной работы). В случае, когда СР подготовлена в порядке выполнения группового задания, в работе делается соответствующая оговорка;
- представлять собой законченную разработку (этап разработки), в которой анализируются актуальные проблемы по определенной теме и ее отдельных аспектов;
 - отражать необходимую и достаточную компетентность автора;
 - иметь учебную, научную и/или практическую направленность;
- быть оформлена структурно и в логической последовательности: титульный лист, оглавление, основная часть, заключение, выводы, список литературы, приложения,
- содержать краткие и четкие формулировки, убедительную аргументацию, доказательность и обоснованность выводов;
- соответствовать этическим нормам (правила цитирования и парафраз; ссылки на использованные библиографические источники; исключение плагиата, дублирования собственного текста и использования чужих работ).

8. ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ

| Γ | Іланируемые результаты обучения по дисциплине / Планируемые результаты освоения ОПОП ВО | Показатели оценивания | | |
|----------|--|--|--|--|
| Владение | Владение навыками стратегического анализа, разработки и осуществления стратегии орган зации, направленной на обеспечение конкурентоспособности (ПК-3) | | | |
| Знает: | Сущность, теоретические основы и особенности маркетинга территорий. | Блок 1 контрольного задания выполнен корректно | | |
| Умеет: | Выбрать и применить полученные знания для организации маркетинга территорий в процессе разработки и осуществления стратегии организации, направленной на обеспечение конкурентоспособности | Блок 2 контрольного задания выполнен корректно | | |
| Владеет: | Навыками применения знаний для организации маркетинга территорий в процессе разработки и осуществления стратегии организации, направленной на обеспечение конкурентоспособности | Блок 3 контрольного задания выполнен корректно | | |

Типовое контрольное задание

БЛОК 1 – ПРОВЕРКА ЗНАНИЙ

Выбрать ОДИН правильный ответ

- 1.1 Субъектами муниципального маркетинга являются:
 - 1. Органы Администрации МО;
 - 2. Орган законодательной власти МО;
 - 3. Уполномоченные организации и службы, которые прямо или косвенно влияют на решение вопросов обеспечения жизнедеятельности МО;
 - 4. Потребители муниципальных товаров и услуг;
- 1.2 Какое высказывание верно?
 - 1. Позиционирование имеет смысл, если оно не связано с сегментацией рынка;
 - 2. Позиционирование имеет смысл только в том случае, если оно связано с сегментацией рынка.
- 1.3 Территориальный маркетинг это маркетинг
 - 1. в интересах территории и ее внутренних субъектов;
 - 2. в интересах внешних субъектов, во внимание которых заинтересована территория;
 - 3. все выше перечисленное;
 - 4. нет правильного ответа.
- 1.4 Городской маркетинг это:
 - 1. реклама привлекательных черт города.
 - 2. процесс планирования, координации и контроля прямых связей городского управления с его различными партнерами и целевыми группами.
 - 3. система экономических взаимоотношений между субъектами хозяйствования МО по поводу управления муниципальной экономикой.
- 1.5 Инвестиционная привлекательность города это:
 - 1. совокупность универсальных условий для хозяйственной деятельности, определяемых городским хозяйственным регулированием, традициями и практикой хозяйственных отношений, влияющих на принятие решений об изменениях масштабов и характера производства.
 - 2. деятельность в интересах города и его субъектов на основе общественного консенсуса методами рыночного регулирования для обеспечения устойчивого развития МО, улучшения качества жизни населения.
 - 3. процесс, направленный на удовлетворение потребностей и желаний людей и организаций путем обеспечения свободного конкурентного обмена товарами и услугами, представляющими ценность для покупателя.
- 1.6 Развитие муниципального маркетинга невозможно без:
 - 1. маркетинга имиджа.
 - 2. маркетинга достопримечательностей.
 - 3. маркетинга инфраструктуры.
 - 4. маркетинга населения.
 - 5. все перечисленное.
 - 6. нет правильного ответа.
- 1.8 Модель конкурентных преимуществ страны по М. Портеру называется:
 - «ромб».
 - 2. «бриллиант».
 - 3. «квадрат».
- 1.9 К потребителям муниципальных товаров и услуг относятся:
 - 1. население МО
 - 2. туристы.

- 3. инвесторы.
- 4. хозяйствующие субъекты МО.
- 5. все перечисленное.
- 6. нет правильного ответа
- 1.10 Что входит в понятие комплекс маркетинга территорий?
 - 1. территориальный продукт и его цена;
 - 2. организация маркетинговой деятельности в управлении территорией;
 - 3. территориальный продукт, его цена, локализация и продвижение территориально продукта;
 - 4. средства коммуникации.

БЛОК 2 – ПРОВЕРКА УМЕНИЙ

2.1 Соотнесите вид маркетинга территорий и его особенность

| 1. Маркетинг страны | А Один из важнейших инструментов данного вида маркетин- | |
|----------------------|---|--|
| | га – региональные товары. | |
| 2. Маркетинг региона | В Данный вид маркетинга ориентирован на повышение | |
| | имиджа территории, притягательности для граждан этой тер- | |
| | ритории и иных территорий | |
| 3. Маркетинг города | С Особую роль в маркетинге играют жилищно-коммунальные | |
| | услуги. | |

2.2 Проведите SWOT-анализ города Самары по следующим параметрам:

Социальный блок: демография, рынок труда, здоровье и здравоохранение, образование и культура, уровень жизни населения, физическая культура и спорт

Инфраструктурный блок: энергетика и жилищно-коммунальное хозяйство, транспорт, экология Промышленный блок

Внешнеэкономическая деятельность

2.3 А. П. Панкрухин определяет территориальный маркетинг как маркетинг в интересах территории, внутренних и внешних субъектов, во внимании которых нуждается территория. А под маркетингом территории ученый понимает маркетинг, объектом которого выступает территория в целом с позиции ее соответствия специфическим потребностям различных целевых групп потребителей территории; такой маркетинг осуществляется как внутри территории, так и за ее пределами. Объектом же маркетинга на территории являются отношения по поводу товаров и услуг на конкретной территории.

Согласны ли Вы с данным определением. Проследите взаимосвязь между маркетингом территорий и разработкой стратегии организаций, производящих товары на данной территории (на примере города Самары).

- 2.4 Выявите основные факторы привлекательности города Самара для туристов, оцените текущее состояние привлекательности по данным факторам, и используя полученные знания для маркетингу территорий предложите пути повышения привлекательности города Самара.
- 2.5 Ниже представлены гербы Самарской, Московской, Ленинградской областей.



С точки зрения маркетинга территорий объясните использование такой символики. Каким образом можно использовать концепцию региона для продвижения товаров и услуг, производимых на его территории? Ответ подтвердите конкретными примерами.

БЛОК 3 – ПРОВЕРКА НАВЫКОВ

3.1 Ознакомьтесь с ситуацией и ответьте на поставленные вопросы. **Время выполнения задания – 25 минут**

Анализ и формирование имиджа страны на уровне бытовой психологии Имидж Великобритании в психологии французов в середине девяностых годов выглядел так:

Символы: королева, "английский завтрак", остров, Лондон

Менталитет: традиционализм, чопорность

Культура: современная музыка, английская мода

Негативные аспекты, коммуникативные препятствия: гастрономия, климат, политика изоляционизма, расписание работы магазинов, левостороннее движение, пересечение Ла-Манша, финансы, язык

В соответствии с новой концепцией улучшения британского имиджа, поддерживаемой лейбористами, консервативные многовековые символы Великобритании – конные полицейские и пышные парады у дворца королевы – уже не интересуют широкую общественность. Нужно, считают авторы концепции, забыть о Вестминстерском аббатстве и королевской сокровищнице в Тауэре как о британских символах – не это нужно молодежи.

Премьер Т. Блэр, стремясь "осовременить" Англию, исключил присутствие Ее Величества королевы из 7-минутного рекламного видеоролика, призванного раскрутить идею "крутости" Британии за рубежом. Зато в новом официальном фильме о Британии присутствовали прыгающие по сцене "Спайс герлз". Премьер попытался установить тесный контакт с молодежными кумирами Англии: известным футболистом Полом Гаскойном и солистами культовой группы "Оазис" братьями Галлахер, пригласив их на коктейль к себе в резиденцию на Даунинг-стрит.

Со дня, когда решение о новой концепции было обнародовано, на головы правительства посыпались критика и негодование. Концентрация на моде и молодежной культуре, вместо акцента на историческом прошлом, показалась многим англичанам дурным сном.

В новой коммуникационной акции премьера они усмотрели "заигрывание" с идолами, причем явно неудачное. Хотя Пол Гаскойн и является любимым футболистом, но он известен как законченный хулиган и дебошир, который многократно избивал свою жену. Ноэль Галлахер, будучи талантливым музыкантом и композитором, публично одобряет употребление

наркотиков, что вызвало бурю возмущения среди более зрелого и умудренного опытом поколения. Большинство англичан пришли к выводу, что "крутая Британия" — это не что иное, как рекламный трюк нового правительства. При этом имидж лейбористов отнюдь не поднялся: даже "попсовый" журнал высмеял Т. Блэра за его попытки приобщиться к "уличной" культуре.

Вопросы и задания:

- 1. Почему реализация новой концепции британского правительства вызвала такое сопротивление общественности?
- 2. Как можно было бы избежать негативного эффекта концепции?
- 3. Можно ли провести параллели между акциями британского правительства и действиями органов власти в нашей стране?
- 4. Обсудите меры по формированию имиджа, которые повысили бы привлекательность Великобритании в глазах россиян.
- 5. Как влияет имидж Великобритании на стратегию местных организаций?

Методические рекомендации к процедуре оценивания

Оценка результатов обучения по дисциплине, характеризующих сформированность компетенции проводится в процессе промежуточной аттестации студентов посредством контрольного задания. При этом процедура должна включать последовательность действий, описанную ниже.

1. Подготовительные действия включают:

Предоставление студентам контрольных заданий, а также, если это предусмотрено заданием, необходимых приложений (формы документов, справочники и т.п.);

Фиксацию времени получения задания студентом.

2. Контрольные действия включают:

Контроль соблюдения студентами дисциплинарных требований, установленных Положением о промежуточной аттестации обучающихся и контрольным заданием (при наличии);

Контроль соблюдения студентами регламента времени на выполнение задания.

3. Оценочные действия включают:

Восприятие результатов выполнения студентом контрольного задания, представленных в устной, письменной или иной форме, установленной заданием.

Оценка проводится по каждому блоку контрольного задания по 100-балльной шкале.

Подведение итогов оценки компетенции и результатов обучения по дисциплине с использованием формулы оценки результата промежуточной аттестации и шкалы интерпретации результата промежуточной аттестации.

Оценка результата промежуточной аттестации выполняется с использованием формулы:

$$P = \frac{\sum_{i=1}^{n} \Pi_{i}}{3} \,,$$
 где Π_{i} – оценка каждого блока контрольного задания, в баллах

Шкала интерпретации результата промежуточной аттестации (сформированности компетенций и результатов обучения по дисциплине)

| Результат промежуточной аттестации (P) | Оценка сформированности ком- петенций | Оценка результатов обучения по дисциплине | Оценка ЕСТЅ |
|--|--|---|----------------|
| От 0 до 36 | Не сформирована. | Неудовлетворительно (не зачтено) | F (не зачтено) |

«Безусловно неудовлетворительно»: контрольное задание выполнено менее, чем на 50%, преимущественная часть результатов выполнения задания содержит грубые ошибки, характер которых указывает на отсутствие у обучающегося знаний, умений и навыков по дисциплине,

| Результат промежуточной | Оценка сформированности ком- | Оценка результатов обу- | Оценка ЕСТЅ | | |
|--|---|---|---|--|--|
| aттестации (P) | петенций | чения по дисциплине | Outlina EC15 | | |
| | достаточных для решения профес | СИОНЯПЬНЫХ ЗЯПЯЧ СООТВЕТ | <u> </u> СТВУЮЩИХ ЭТЯПУ | | |
| | | спональных зада і, соотьст | ствующих этипу | | |
| формирования компетенции. Уровень владения компетенцией да- | | | | | |
| От 37 до 49 | недостаточен для ее формирова- | Неудовлетворительно | | | |
| | ния в результате обучения по | | FX (не зачтено) | | |
| | дисциплине. | (не зачтено) | | | |
| «Условно неулов | влетворительно» контрольное задан | ие выполнено не менее че | и на 50% значи- | | |
| тельная часть результатов выполнения задания содержит ошибки, характер которых указывает | | | | | |
| на недостаточный уровень владения обучающимся знаниями, умениями и навыками по дисцип- | | | | | |
| лине, необходимыми для решения профессиональных задач, соответствующих компетенции. | | | | | |
| Уровень владения компетенцией | | | | | |
| От 50 до 59 | посредственен для ее формиро- | Удовлетворительно (за- | | | |
| | вания в результате обучения по | чтено) | Е (зачтено) | | |
| | дисциплине. | | | | |
| «Посредственно» | э: контрольное задание выполнено | не менее. чем на 50% бо | ольшая часть пе- | | |
| - | лнения задания содержит оши | • | - | | |
| • | уровень владения обучающимся зн | , , , | • | | |
| _ | гом позволяет сделать вывод о г | | | | |
| профессиональн | | | ı | | |
| T T T T T T T T T T T T T T T T T T T | Уровень владения компетенцией | | | | |
| 0 (0 (0 | удовлетворителен для ее форми- | Удовлетворительно (за- | D (| | |
| От 60 до 69 | рования в результате обучения | чтено) Смачтено | D (зачтено) | | |
| | по дисциплине. | , | | | |
| | ьно»: контрольное задание выполн | | | | |
| | олнения задания содержит ошибки | | | | |
| • 1 | владения обучающимся знаниями, | - | · · · · · · · · · · · · · · · · · · · | | |
| _ | иет сделать вывод о готовности обуч | чающегося решать типовые | профессиональ- | | |
| ные задачи. | | | | | |
| | Уровень владения компетенцией | | | | |
| От 70 до 89 | преимущественно высокий для | Хорошо (зачтено) | С (зачтено) | | |
| 01 70 до 05 | ее формирования в результате | 1 | | | |
| | обучения по дисциплине. | | | | |
| | ольное задание выполнено не мен | | | | |
| | несколько незначительных ошибо | | | | |
| | ет на высокий уровень владения об | • | | | |
| ми по дисциплине и позволяет сделать вывод о готовности обучающегося решать типовые и | | | | | |
| | | товности ооучающегося ре | ешать типовые и | | |
| | фессиональные задачи. | товности ооучающегося ре | ешать типовые и | | |
| | фессиональные задачи. Уровень владения компетенцией | товности ооучающегося ре | ешать типовые и | | |
| | фессиональные задачи. Уровень владения компетенцией высокий для ее формирования в | товности ооучающегося ре Отлично (зачтено) | В (зачтено) | | |
| ситуативные про | фессиональные задачи. Уровень владения компетенцией высокий для ее формирования в результате обучения по дисцип- | | | | |
| ситуативные про От 90 до 94 | фессиональные задачи. Уровень владения компетенцией высокий для ее формирования в результате обучения по дисциплине. | Отлично (зачтено) | В (зачтено) | | |
| ситуативные про От 90 до 94 «Отлично»: конт | фессиональные задачи. Уровень владения компетенцией высокий для ее формирования в результате обучения по дисциплине. рольное задание выполнено в полн | Отлично (зачтено) ом объеме, результаты вып | В (зачтено) олнения задания | | |
| ситуативные про От 90 до 94 «Отлично»: конт содержат одну-д | фессиональные задачи. Уровень владения компетенцией высокий для ее формирования в результате обучения по дисциплине. рольное задание выполнено в полн ве незначительные ошибки, неско | Отлично (зачтено) ом объеме, результаты вып | В (зачтено) олнения задания ностей, характер | | |
| ситуативные про От 90 до 94 «Отлично»: конт содержат одну-д которых указыва | фессиональные задачи. Уровень владения компетенцией высокий для ее формирования в результате обучения по дисциплине. рольное задание выполнено в полн ве незначительные ошибки, нескоет на высокий уровень владения об | Отлично (зачтено) ом объеме, результаты выполько технических погрешь бучающимся знаниями, уме | В (зачтено) олнения задания ностей, характер ниями и навыка- | | |
| от 90 до 94 «Отлично»: конт содержат одну-д которых указыва ми по дисциплин | фессиональные задачи. Уровень владения компетенцией высокий для ее формирования в результате обучения по дисциплине. рольное задание выполнено в полн ве незначительные ошибки, нескоет на высокий уровень владения обые и позволяет сделать вывод о гот | Отлично (зачтено) ом объеме, результаты выполько технических погрешь бучающимся знаниями, умеювности обучающегося эфф | В (зачтено) олнения задания ностей, характер ниями и навыкафективно решать | | |
| ситуативные про От 90 до 94 «Отлично»: конт содержат одну-д которых указыва ми по дисциплин типовые и ситуа | фессиональные задачи. Уровень владения компетенцией высокий для ее формирования в результате обучения по дисциплине. рольное задание выполнено в полн ве незначительные ошибки, нескоет на высокий уровень владения об | Отлично (зачтено) ом объеме, результаты выполько технических погрешь бучающимся знаниями, умеювности обучающегося эфф | В (зачтено) олнения задания ностей, характер ниями и навыкафективно решать | | |
| от 90 до 94 «Отлично»: конт содержат одну-д которых указыва ми по дисциплин | фессиональные задачи. Уровень владения компетенцией высокий для ее формирования в результате обучения по дисциплине. рольное задание выполнено в полн ве незначительные ошибки, нескоет на высокий уровень владения об не и позволяет сделать вывод о гот тивные профессиональные задачи, | Отлично (зачтено) ом объеме, результаты выполько технических погрешь бучающимся знаниями, умеювности обучающегося эфф | В (зачтено) олнения задания ностей, характер ниями и навыкафективно решать | | |
| от 90 до 94 «Отлично»: конт содержат одну-д которых указыва ми по дисциплин типовые и ситуа | фессиональные задачи. Уровень владения компетенцией высокий для ее формирования в результате обучения по дисциплине. рольное задание выполнено в полн ве незначительные ошибки, нескоет на высокий уровень владения обые и позволяет сделать вывод о гот | Отлично (зачтено) ом объеме, результаты выполько технических погрешь бучающимся знаниями, умеювности обучающегося эфф | В (зачтено) олнения задания ностей, характер ниями и навыка- | | |

| Результат промежуточной аттестации (<i>P</i>) | Оценка сформированности ком- петенций | Оценка результатов обучения по дисциплине | Оценка ЕСТЅ |
|---|--|---|-------------|
| | вания в результате обучения по дисциплине. | | |

«Превосходно»: контрольное задание выполнено в полном объеме, результаты выполнения задания не содержат ошибок и технических погрешностей, указывают как на высокий уровень владения обучающимся знаниями, умениями и навыками по дисциплине, позволяют сделать вывод о готовности обучающегося эффективно решать типовые и ситуативные профессиональные задачи, в том числе повышенного уровня сложности, способности разрабатывать новые решения.